

重庆安托CATIA价格

生成日期: 2025-10-27

其销售利润从开始的一百万美元增长近二十亿美元。雇员人数由20人发展到2,000多人。居世界CAD/CAE/CAM领域的领导地位,应用于航空航天、汽车制造、造船、机械制造、电子电器、消费品行业,它的集成解决方案覆盖所有的产品设计与制造领域,其特有的DMU电子样机模块功能及混合建模技术更是推动着企业竞争力和生产力的提高。CATIA提供方便的解决方案,迎合所有工业领域的大、中、小型企业需要。包括:从大型的波音747飞机、火箭发动机到化妆品的包装盒,几乎涵盖了所有的制造业产品。上海安托信息技术有限公司是一家专业提供CATIA的公司,欢迎您的来电哦!重庆安托CATIA价格

CATIA系统是主要CAD/CAM系统,全部用于卡车系统和零部件的设计。通过应用这些新的设计工具,如发动机和车身底盘部门CATIA系统创成式零部件应力分析的应用,支持开发过程中的重复使用等应用,公司已取得了良好的投资回报。为了进一步提高产品的性能,Scania公司在整个开发过程中,正在推广设计师、分析师和检验部门更加紧密地协同工作方式。这种协调工作方式可使Scania公司更具市场应变能力,同时又能从物理样机和虚拟数字化样机中不断积累产品知识。重庆安托CATIA价格CATIA就选上海安托信息技术有限公司,欢迎客户来电!

无论是实体建模还是曲面造型,由于CATIA提供了智能化的树结构,用户可方便快捷的对产品进行重复修改,即使是在设计的阶段需要做重大的修改,或者是对原有方案的更新换代,对于CATIA来说,都是非常容易的事。CATIA所有模块具有全相关性CATIA的各个模块基于统一的数据平台,因此CATIA的各个模块存在着真正的全相关性,三维模型的修改,能完全体现在二维模型,模拟分析,模具和数控加工的程序中。并行工程的设计环境使得设计周期明显缩短。CATIA提供的多模型链接的工作环境及混合建模方式,使得并行工程设计模式已不再是新鲜的概念,总体设计部门只要将基本的结构尺寸发放出去,各分系统的人员便可开始工作,既可协同工作,又不互相牵连;由于模型之间的互相联结性,使得上游设计结果可做为下游的参考,同时,上游对设计的修改能直接影响到下游工作的刷新。实现真正的并行工程设计环境。

参与Boeing 777项目的工程师、工装设计师、技师以及项目管理人员超过1700人,分布于美国、日本、英国的不同地区。他们通过1,400套CATIA工作站联系在一起,进行并行工作。Boeing的设计人员对777的全部零件进行了三维实体造型,并在计算机上对整个777进行了全尺寸的预装配。预装配使工程师不必再制造一个物理样机,工程师在预装配的数字样机上即可检查和修改设计中的干涉和不协调。Boeing飞机公司宣布在777项目中,与传统设计和装配流程相比较,由于应用CATIA节省了50%的重复工作和错误修改时间。尽管首架777的研发时间与应用传统设计流程的其他机型相比,其节省的时间并不是非常的明显,但Boeing飞机公司预计,777后继机型的开发至少可节省50%的时间。CATIA的后参数化处理功能在777的设计中也显示出了其优越性和强大功能。为迎合特殊用户的需求,利用CATIA的参数化设计,Boeing公司不必重新设计和建立物理样机,只需进行参数更改,就可以得到满足用户需要的电子样机,用户可以在计算机上进行预览。上海安托信息技术有限公司为您提供CATIA,欢迎您的来电!

三维标注增强工具包尺寸标注、视图及捕获，是MBD模型的重要组成部分。FTT拓展了CATIAFTA模块固有功能，包含诸多高效易用的三维标注增强功能，用于辅助设计员快速完成三维标注中的诸多工作。包括视图及捕获、多功能标注、技术注释等功能。模型比对工具包MBD模式下，设计变更需要直观的表达。MCT基于CAACGM技术，从模型底层进行几何比较，并自动标定连续区域，以自定义特征的形式将差异区域保存在模型特征树上。基于此MCT可以提供包括二维图片输出、三维特征差异注释、差异报表输出等在内的一系列后处理功能。包括从VPM自动加载旧版、差异比较、差异特征输出、差异报表输出、基于装配批量比较等功能。工装快速设计软件整合企业工装设计过程规范，融合CATIA比较好应用方法，通过CAA进行开发。将用户中心知识集成到软件模块功能，建立快速、标准、规范的工装设计软件，提高设计效率，树立行业规范。包括初始化工装结构树3D规范设计、工装零件毛胚计算、二维图自动出图OTP定义、辅助设计等功能模块。上海安托信息技术有限公司致力于提供CATIA欢迎您的来电哦！重庆安托CATIA价格

CATIA就选上海安托信息技术有限公司，用户的信赖之选，有想法可以来我司咨询！重庆安托CATIA价格

PLM产品生命周期管理CATIA三维设计BIM建设，达索软件行业的基本功能是实现产品从生产商向消费者的转移过程。近年来，随着3C产品的高速发展，市场日渐成熟，产品种类和规模不断扩大，分销行业呈现多元化、纵深化的发展趋势，但也伴随着着制造商和分销商渠道矛盾不断等问题。近年来，随着厂商的渠道扁平化策略，以及对终端零售企业和**终用户的重视，渠道分销行业竞争日趋激烈。此外，销售时代的到来促使相关产品信息处于完全透明的状态中，分销商的收入日益摊薄。分销商开始寻求转型，通过综合销售服务提高增值服务能力，从而提高赢利能力。不少行业行家认为，数字化、自动化、智能化的新型技术与产品的不断进步，对于企业以及员工都有着价值体现，前所未有地改变了数码、电脑行业的作业方式，数码、电脑迎来数字化的生产模式，进入一个新时代。目前，不少行业中低端企业依托于服务型飞速发展，不仅确定了自身在市场的优势地位，还借助行业变革的动力，利用无数小技术的发展，**终成为该行业中的**企业。重庆安托CATIA价格

上海安托信息技术有限公司是一家有着雄厚实力背景、信誉可靠、励精图治、展望未来、有梦想有目标，有组织有体系的公司，坚持于带领员工在未来的道路上大放光明，携手共画蓝图，在上海市市辖区等地区的数码、电脑行业中积累了大批忠诚的客户粉丝源，也收获了良好的用户口碑，为公司的发展奠定的良好的行业基础，也希望未来公司能成为*****，努力为行业领域的发展奉献出自己的一份力量，我们相信精益求精的工作态度和不断的完善创新理念以及自强不息，斗志昂扬的的企业精神将**安托集团和您一起携手步入辉煌，共创佳绩，一直以来，公司贯彻执行科学管理、创新发展、诚实守信的方针，员工精诚努力，协同奋取，以品质、服务来赢得市场，我们一直在路上！